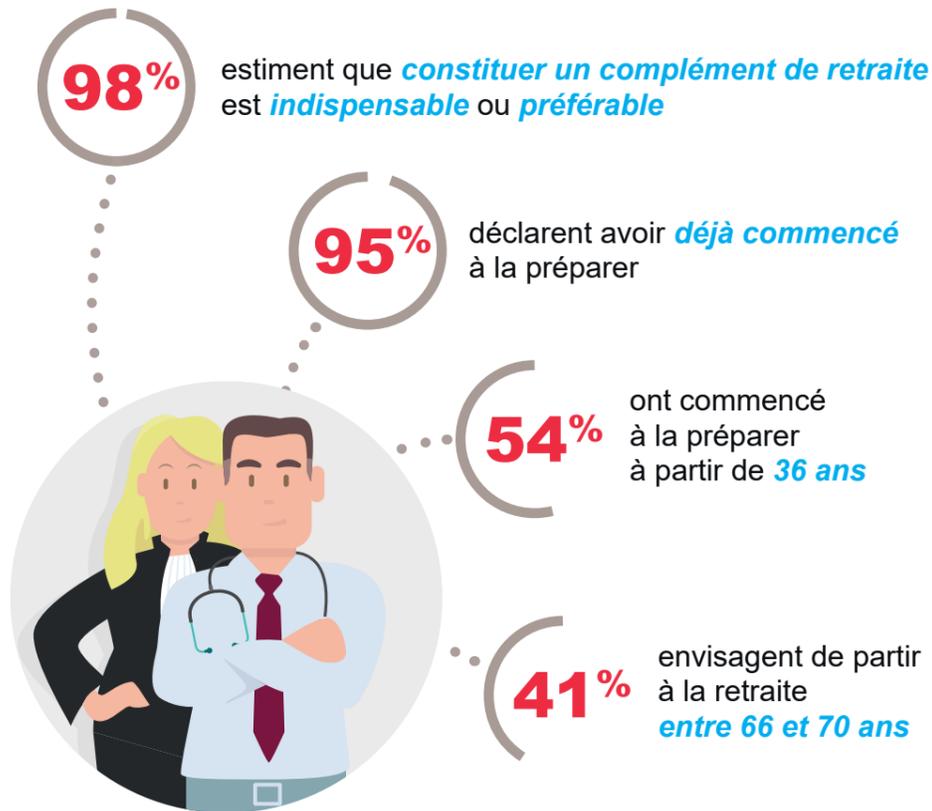


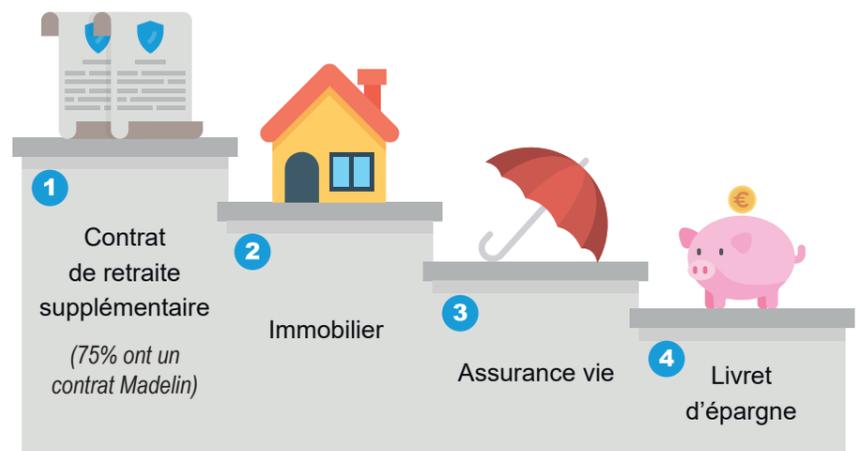
— ÉPARGNE —

Comment les professionnels libéraux préparent-ils leur retraite ?

Des professionnels libéraux concernés par leur retraite et qui ont déjà commencé à la préparer



TOP 4 des stratégies pour préparer la retraite



Un *bel effort d'épargne* qui représente **13%** de leurs revenus

En parallèle d'un contrat supplémentaire Madelin en euros, l'assurance vie serait le complément de retraite le plus envisagé



Près de **6 libéraux sur 10** préféreraient *une assurance vie* à une sortie partielle en capital d'un produit en rente si on leur laissait le choix



Principalement en raison de...



Avant..



Plus de la moitié privilégieraient l'assurance vie *monosupport*



En raison de...



Réel atout accordé au multisupport : **un rendement plus dynamique**

Un intérêt à nuancer car...



Pourtant, le tiers des professionnels libéraux ne se sent pas bien préparé financièrement et peu connaissent les nouvelles mesures concernant les retraites

33%

des professionnels libéraux se sentent *mal préparés*



54%

d'entre eux l'expliquent par leur *manque d'intérêt* sur ce sujet

4 libéraux sur 5 connaissent la *Loi Madelin* en général
mais seulement 1 sur 3 connaît le détail de la Loi



Seulement

5%

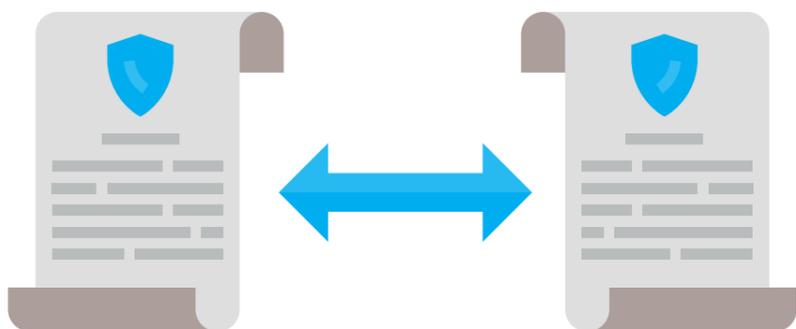
déclarent connaître précisément la *Loi Pacte*

Seulement

3%

déclarent connaître précisément le futur *Plan d'Épargne Retraite*

Une fois expliquée, l'unification des régimes de retraites est jugée plus simple, mais elle peut faire peur



9 libéraux sur 10

sont *favorables à la simplification* que permet la loi PACTE concernant la réunification des différents contrats d'épargne retraite de l'épargnant *et à la transférabilité facilitée des contrats*



7 libéraux sur 10

jugent cette unification des régimes de retraite *plus égalitaire et plus simple* à comprendre



Mais

4 libéraux sur 10

en ont peur, à cause notamment du risque de baisse des retraites

L'enquête terrain a été réalisée par téléphone auprès de 200 professionnels libéraux (dont 150 adhérents d'AMPLI Mutuelle et 50 prospects). L'échantillon des adhérents AMPLI Mutuelle est représentatif de cette population en termes de genre, d'âge, de région, de date d'adhésion et de métier. Le terrain a été réalisé du 9 avril au 1^{er} mai 2019.